

Empresa ubicada en León, precisa incorporar

Responsable de Desarrollo de Negocio

Funciones

- Reportando al responsable del área comercial, será el punto de contacto inicial con el cliente final, así como el enlace entre departamentos, asegurando la buena coordinación entre ellos.
- Gestionará la cartera de clientes asignada con el objetivo de conseguir los máximos estándares de satisfacción y compromiso.
- Buscará e identificará nuevas oportunidades de mercado.
- Junto con el responsable del departamento, realizará el seguimiento de las ventas y de la consecución de los objetivos establecidos por la compañía.
- Gestionará los mercados internacionales.
- Asistirá a reuniones con clientes de manera puntual.
- Colaborará en la gestión de proyectos de la compañía, cuando sea necesario.

Requisitos

- Grado/Licenciatura superior universitaria, preferentemente en Ciencias de la Salud / Biotecnología.
- Se valorará positivamente aportar formación de postgrado.
- Dominio de inglés.
- Entre 2 y 4 años de experiencia, desarrollada dentro de la industria farmacéutica / BIO, food y suplementos, preferentemente dentro de algunos de los siguientes departamentos: atención al cliente, marketing y ventas, o soporte post venta y operaciones.
- Imprescindible aportar experiencia en un negocio B2B.
- Será importante que aporte conocimientos de las normas pertinentes y legislación que regula el producto y su comercialización.

Ubicación: León.

Se Ofrece: Incorporación a una importante compañía en pleno proceso de expansión y crecimiento, con posibilidades reales de desarrollado profesional.

Interesados enviar mail a: smunte@magallanesconsultores.com